



localsearch

Le succès des PME dans le monde numérique

localsearch est le partenaire leader en matière de marketing et de publicité pour les PME suisses. Nous faisons en sorte que les clients réussissent dans le monde numérique.

La vente est ta passion ? Ton cœur bat pour le marketing numérique ? Tu aimes voyager et tu souhaites t'immerger dans le monde des PME ? Et tu veux influencer tes propres revenus ? Alors tu es au bon endroit !

Notre secteur ventes du service externe cherche pour la région lausannoise

Conseiller.ère clientèle vente B2B

Région neuchâteloise

Conseil et suivi des clients existants et nouveaux : Tu visites aussi bien les PME clientes existantes que les nouveaux clients potentiels et tu leur présentes des solutions de marketing numérique sur mesure. Ton objectif est de créer une valeur ajoutée durable pour nos clients et d'augmenter ainsi le succès économique de localsearch.

Voici ce que tu apportes pour réussir chez nous :

- **Plaisir à conseiller et à vendre** : Tu es passionné(e) par le contact personnel et téléphonique avec les clients et tu accordes une grande importance à la compréhension réelle de nos clients.
- **Orientation client** : tu établis des relations de confiance avec tes clients et tu expliques avec succès les avantages de nos solutions de marketing en ligne.
- **Orientation vers le succès** : ta motivation personnelle et ton ambition sont tes facteurs de succès. Même en période de turbulences, tu restes concentré et déterminé.
- **Communicatif** : tu parles couramment le français et tu maîtrises les outils de communication courants.
- **Rayonnement** : tu as de l'humour et tu aimes montrer ta personnalité.
- **Agir de manière responsable** : Ta présentation est professionnelle et ta réputation est irréprochable

Voici ce que nous t'offrons pour ta réussite :

- **Le travail d'équipe** : Tu es intégré(e) dans une équipe vivante qui se soutient mutuellement et qui se réunit régulièrement.
- **Solutions de marketing** : Tu as à ta disposition une palette de produits variés dans le domaine du marketing numérique.
- **Propre territoire de vente** : on t'attribue un territoire avec des clients PME existants et des nouveaux clients potentiels.
- **Formation et développement complets** : tu commences par une formation de plusieurs semaines et tu bénéficies régulièrement d'un accompagnement et de formations dans le domaine de la vente et des produits.

- **Un modèle de commissionnement attractif** : ton succès est immédiatement récompensé - chaque bon conseil qui débouche sur une commande détermine ton revenu.
- **Forfait pour les dépenses** : ton propre véhicule t'amène en toute sécurité au rendez-vous chez le client et nous t'indemnisons pour cela en conséquence

IMPORTANT

Tu possèdes ta propre voiture et un permis de conduire cat. B

Tu habites la région neuchâteloise

Les personnes débutantes avec du talent dans la vente sont les bienvenues !

Tu trouveras de plus amples informations sur le poste et localsearch [ici](#)

Fabrice Flammini et son team se réjouissent de ta candidature en ligne !

POSTULER MAINTENANT



www.localsearch.ch

