



localsearch

Erfolg für KMU in der digitalen Welt

localsearch ist der führende Marketing- und Werbepartner für Schweizer KMU. Wir machen Kunden erfolgreich in der digitalen Welt.

Verkaufen ist deine Passion? Interessierst du dich für digitales Marketing? Bist du gerne unterwegs und möchtest in die KMU-Welt eintauchen? Und willst du deinen Verdienst selbst beeinflussen? Dann bist du hier genau richtig! Wir suchen dich als

Verkaufstalent im Aussendienst

Region: Stadt Bern / Bern Sensebezirk

Beratung und Betreuung von Bestands- und Neukunden: Du besuchst sowohl bestehende KMU-Kunden als auch potenzielle Neukunden und präsentierst ihnen massgeschneiderte digitale Marketinglösungen. Dein Ziel ist es, nachhaltige Mehrwerte für unsere Kunden zu schaffen und so den wirtschaftlichen Erfolg von Localsearch zu steigern.

Das bringst du mit, um bei uns erfolgreich zu sein:

- **Freude am Beraten und Verkaufen:** Du begeisterst dich für den persönlichen und telefonischen Kundenkontakt und legst grossen Wert darauf, unsere Kunden wirklich zu verstehen.
- **Kundenorientierung:** Du baust vertrauensvolle Beziehungen zu deinen Kunden auf und erklärst erfolgreich den Nutzen unserer Online-Marketing-Lösungen.
- **Erfolgsorientierung:** Deine Eigenmotivation und dein Ehrgeiz sind deine Erfolgsfaktoren. Auch in turbulenten Zeiten bleibst du fokussiert und zielstrebig.
- **Kommunikativ:** Du sprichst fließend Deutsch und beherrschst die gängigen Kommunikationsmittel.
- **Ausstrahlung:** Du hast Humor und zeigst gerne deine Persönlichkeit.
- **Verantwortungsvolles Handeln:** Dein Auftritt ist professionell und dein Ruf einwandfrei (sauberes Straf- und Betreibungsregister).

Das bieten wir dir für deinen Erfolg:

- **Teamwork:** Du bist integriert in einem engagierten Team, das sich gegenseitig unterstützt und sich zu regelmässigen Meetings trifft.
- **Marketinglösungen:** Dir steht eine abwechslungsreiche Produktpalette aus dem digitalen Marketing zur Verfügung, die du an die Bedürfnisse deiner Kunden anpassen kannst.
- **Eigenes Verkaufsgebiet:** Dir wird ein Gebiet mit bestehenden KMU-Kunden und potenziellen Neukunden zugeteilt.
- **Umfassende Schulungen und Weiterentwicklung:** Du startest mit einer mehrwöchigen Ausbildung und erhältst regelmässig Begleitungen und Schulungen im Bereich Verkauf und Produkte.

- **Ein attraktives Provisionierungsmodell:** Dein Erfolg wird unmittelbar belohnt – jede gute Beratung, die zu einem Auftrag führt, bestimmt dein Einkommen.
- **Auslagenpauschale:** Dein eigenes Fahrzeug bringt dich sicher zum Kundentermin und wir entschädigen dich hierfür zeitgemäss.

Zusätzliche Informationen über die Stelle und localsearch findest du [hier](#).

Pascal Wolf, Sales Manager, +41 79 657 52 96, freut sich darauf, dich kennen zu lernen!

JETZT BEWERBEN



www.localsearch.ch

