



localsearch

Erfolg für KMU in der digitalen Welt

localsearch ist der führende Marketing- und Werbepartner für Schweizer KMU.
Wir machen Kunden erfolgreich in der digitalen Welt.

Verkaufen ist deine Passion? Schlägt dein Herz für digitales Marketing? Bist du gerne unterwegs und möchtest in die KMU-Welt eintauchen? Und willst du deinen Verdienst selbst beeinflussen? Dann bist du hier genau richtig! Wir suchen dich als

Verkaufstalent im Aussendienst

Region: Zug / Linkes Zürichseeufer

Beratung und Betreuung von Bestands- und Neukunden: Du besuchst sowohl bestehende KMU-Kunden als auch potenzielle Neukunden und präsentierst ihnen massgeschneiderte digitale Marketinglösungen. Dein Ziel ist es, nachhaltige Mehrwerte für unsere Kunden zu schaffen und so den wirtschaftlichen Erfolg von Localsearch zu steigern.

Das bringst du mit, um bei uns erfolgreich zu sein:

- **Freude am Beraten und Verkaufen:** Du brennst für den persönlichen und telefonischen Kundenkontakt und legst grossen Wert darauf, unsere Kunden wirklich zu verstehen.
- **Kundenorientierung:** Du baust vertrauensvolle Beziehungen zu deinen Kunden auf und erklärst erfolgreich den Nutzen unserer Online-Marketing-Lösungen.
- **Erfolgsorientierung:** Deine Eigenmotivation und dein Ehrgeiz sind deine Erfolgsfaktoren. Auch in turbulenten Zeiten bleibst du fokussiert und zielstrebig.
- **Kommunikativ:** Du sprichst fließend Deutsch und beherrschst die gängigen Kommunikationsmittel.
- **Ausstrahlung:** Du hast Humor und zeigst gerne deine Persönlichkeit.
- **Verantwortungsvolles Handeln:** Dein Auftritt ist professionell und dein Ruf einwandfrei (Leumund).

Das bieten wir dir für deinen Erfolg:

- **Teamwork:** Du bist integriert in einem lebhaften Team, das sich gegenseitig unterstützt und sich zu regelmässigen Meetings trifft.
- **Marketinglösungen:** Dir steht eine abwechslungsreiche Produktpalette aus dem digitalen Marketing zur Verfügung.
- **Eigenes Verkaufsgebiet:** Dir wird ein Gebiet mit bestehenden KMU-Kunden und potenziellen Neukunden zugeteilt.
- **Umfassende Schulungen und Weiterentwicklung:** Du startest mit einer mehrwöchigen Ausbildung und erhältst regelmässig Begleitungen und Schulungen im Bereich Verkauf und Produkte.

- **Ein attraktives Provisionierungsmodell:** Dein Erfolg wird unmittelbar belohnt – jede gute Beratung, die zu einem Auftrag führt, bestimmt dein Einkommen.
- **Auslagenpauschale:** Dein eigenes Fahrzeug bringt dich sicher zum Kundentermin und wir entschädigen dich hierfür zeitgemäss.

Weitere Informationen zu localsearch als Arbeitgeber findest du [HIER](#).

Alban Shkodra, Sales Manager, +41 79 965 69 62 und sein Team freuen sich auf deine Online Bewerbung!

JETZT BEWERBEN



www.localsearch.ch

